


---

Leading Physio

---



**Succesvol ondernemen  
in de fysiotherapie**

# Wie ik ben.



**Chris Eijkenaar**

Ondernemerscoach voor  
praktijkeigenaren

“Veel fysio’s starten hun praktijk vanuit passie voor het vak. Om diezelfde passie te verliezen door teveel te werken.”

# Resultaten HELDERE waardepropositie

- 1 Focus
- 2 Toffe samenwerkingen: interprofessioneel, teamleden en klanten.
- 3 Werkplezier ligt hoger
- 4 Meer winst

# De waarde van fysio in VIER stappen

- 1 Wie is/zijn jouw doelgroep(en)?
- 2 Wat is het conflict?
- 3 Hoe los jij dit op?
- 4 Wat is het resultaat.

# 1. Doelgroep



**Dennis Hofstra**

Eigenaar Joint Care



Veldsporters  
Orthopedische klachten

Wie is/zijn jouw doelgroep(en)?

## 2. Het conflict



Wat is het conflict?

# 3. Oplossing



Hoe los jij dit op?

# 4. Het resultaat



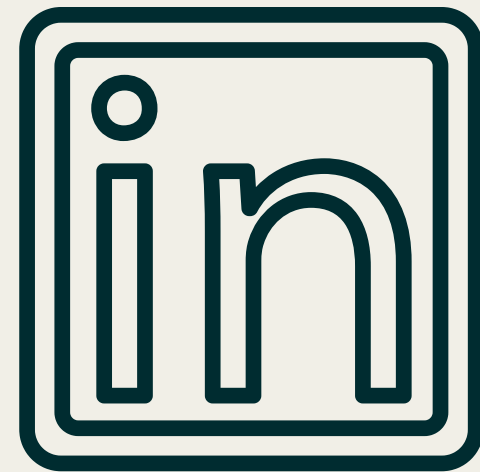
Wat is het resultaat?



# Patient of klant?

- 1 Het verschil
- 2 Zorg/welzijn & wellness
- 3 Patientreis vs de klantreis.

Meer weten?



**Chris Eijkenaar**